

## ご提案書

マスターリンク株式会社

浅野 哲

無一文から、電話営業力だけを武器に起ちあがり、世に電話営業という言葉と意味を投げかけて早4年たちました。

その4年の間に、電話営業コンサルタントのマスターリンク株式会社、ベトナム投資のGMHK社そして、ベトナム現地法人を数社立ち上げることが出来ました。

それらの全ての原点は電話営業力だと自負しています。

その電話営業力を、テレアポや電話営業で悩んでいる方々に少しでも知って頂きたいこのご提案書を書いています。

私は現在ハノイに住んで実業経営及び企業仲介ビジネスをしています。ベトナムでもやはり力となってくれるのは電話営業力です。それも携帯電話を駆使しての電話営業力です。

日本で携帯電話を使っただけの電話営業はイメージしにくいと思いますが、それを実践している私を信頼して電話営業やテレアポでお困りでしたら声をかけてください。

ご相談いただくのに費用はかかりません。

ちなみに、現在の仕事の中心は電話営業・テレアポ以上にベトナム事業コンサルタントとしてベトナムに関することでは何でもご相談を受けています。

例えば、工場を日本からベトナムに移設したい。ベトナムに現地法人を設立したい。ベトナム企業に売り込む技術・ノウハウがある。ベトナム企業と合併事業をしたい。不動産投資をしたい。などなど。いかなる案件にも対応できます。

誰よりも、どこよりも、确实・迅速に必要なソリューションをお届けできることを確信しています。

本ご提案書をお読みいただいた後、直ぐにご連絡いただけることをご期待いたします。