

当社独自の理論から、経営のサポートを致します！

当社の強みとは？？



当社はコンピテンシーを中心とした**営業力アップ**、**人材活性化**を得意としたコンサルティングファームです。

コンサルタント自身が多く**の営業経験**があり、机上論ではなく「**常在戦場**」を主としたコンサルティングをテーマとしています。

そして**当社独自の理論**（行動心理学）と**現場との実践**を融合させた、極めて精度の高い「人材活性」と「営業力アップ」のコンサルティング・研修等のご提供が可能です。

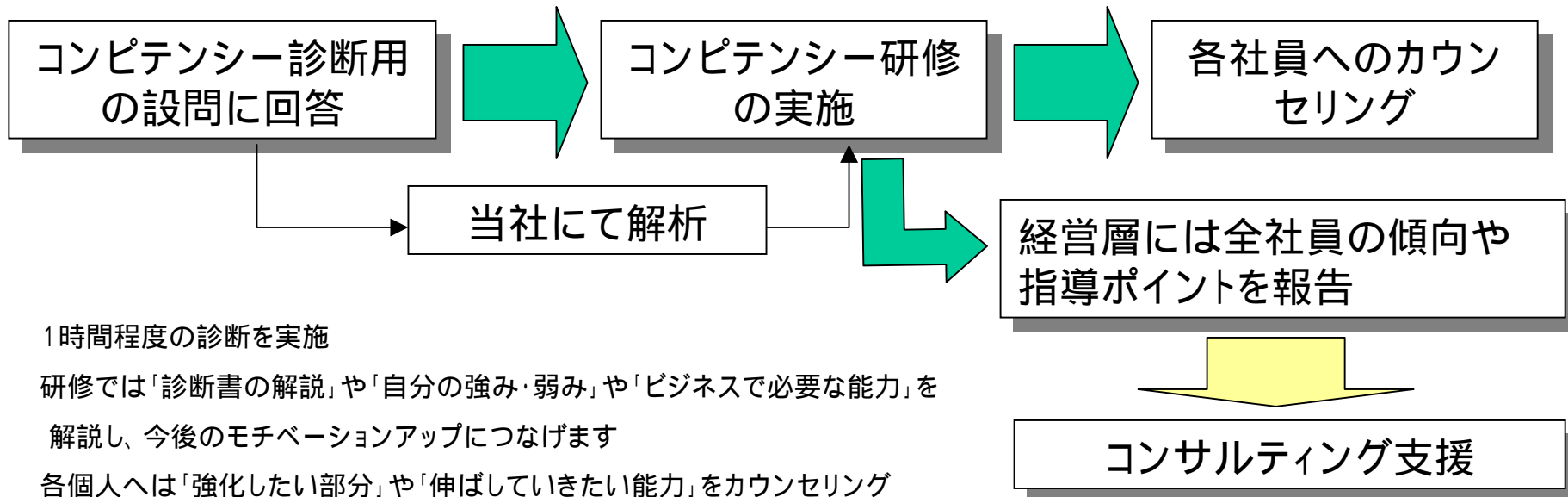


当社の強み その1

コンピテンシーの診断から人材の「今」と「未来」を知る！

当社では、コンピテンシー（行動特性）を中心としたコンサルティングを行っています。では、コンピテンシーとは何か？簡単に言えば、「優秀な人材が行っている行動を分析して、それをその企業のモデルにする」と言ってもよいでしょう。その個人が持っている「強み」をいかに企業の営業戦略や経営戦略に生かすかは、今後の経営（特に中小企業にとっては人材能力＝経営が直結する）にとっては大切だと当社は考えています。しかし大手ファームに依頼した場合、多額な費用が必要ですが、当社の「コンピテンシー診断」は中小企業をメインとして考えていますから、割安でご提供できます。

コンピテンシー診断からコンサルティングまでの流れ(事例)



1時間程度の診断を実施

研修では「診断書の解説」や「自分の強み・弱み」や「ビジネスで必要な能力」を解説し、今後のモチベーションアップにつなげます

各個人へは「強化したい部分」や「伸ばしていきたい能力」をカウンセリング

経営層には「企業の傾向」や「今後活躍できる人材の抽出」、「人事上の配置ポイント」などを報告書としてまとめて提出します。

今後コンサルティング支援が必要な場合、別途ご相談申し上げます

当社の強み その2

当社では診断ツールとして

コアコンピテンシー診断(T - Master3000)

営業職専用適正診断(SUFA - 4000)

IT職専用適正診断(ITPMa - 4000)などを用意しています。行動心理学に基づき、臨床事例1000社以上・診断者数30,000名以上の当社独自のデータからあなたの会社の人材を診断し、今後の経営力アップに寄与できるコンサルティングを提案致します。(これらツールにおける著作権は当社顧問・小林秀星氏に帰属します)

(活用事例)

建設会社(東京)・・・の診断を利用、そこから人事配置の抜本的な改革と各担当者に必要とされる「スキル」や「考え方」を定期的に研修を実施。

広告宣伝会社(神奈川)・・・の診断を利用、営業職の活性化のためコンサルティング支援中。各担当者と現場まで赴き、その個人にあった指導を行う。また次期幹部候補へのマネジメントスキルのアップも指導

ソフトウェア会社(神奈川)・・・を利用、特にヒューマンスキルに特化した研修や指導を実践中



当社の強み その3

「経験」と「知恵」(=インテリジェンス)との融合

コンサルタント自らが「営業」を経験！(10年間大手ハウスメーカーで注文住宅営業、2年間マンションの分譲販売や事業計画まで作成)。人に「売ること」を教えられても、**実際に経験するのとは違います**。当社では「経験」したことを、現在の時代の流れに合った支援・指導を行い、「**常在戦場**」をモットーとしています。また当社独自の理論と融合させ、確実に各企業の成果をあげさせていただいています・・・**机上論だけではなく、自分が経験し成果を出した分野でなければ、人は人を完全にサポートはできません**。当社はその「経験」と「知恵」(=インテリジェンス)の融合から得られた営業戦略・戦術を余すところなく展開していきます！！

コンサルティング業務

コンピテンシーを利用する他の人材活性や営業力アップも行っています。また営業における「交渉力」や「問題解決力」の指導には多くの評価を頂いています

「最後に勝つ営業交渉力」

当社代表取締役 高橋 剛著(PHP研究所)



社内研修・セミナー業務

交渉力養成研修 営業リーダー研修 営業マネジメント研修など多数行っています。他では、役員研修 基本コーチング研修 リスクマネジメント研修など。なお定期的に研修も行えば、成果は実証されています。平均して年100回以上研修、セミナーを実施。ライブ感覚が命です！

費用概略



Q: コンサルティングや研修費用ってどれくらい?

A: 事例を紹介します。但し企業規模、場所、参加者によって変わります

コンピテンシー診断、研修業務

診断費用6,500円(1人あたり)、研修費用200,000円~(参加数、開催場所によります、半日)

各種研修、セミナー業務

基本は200,000円~(テーマ、参加数、開催場所によります、一日)

定期コンサルティング業務(営業力アップ、業績アップの支援の場合)

基本は150,000円~(場所によります、1ヶ月1回)

いずれも消費税、交通費、宿泊費は別途とします

いろいろなケース・成功事例を直接ご紹介します。まずはお問い合わせください。