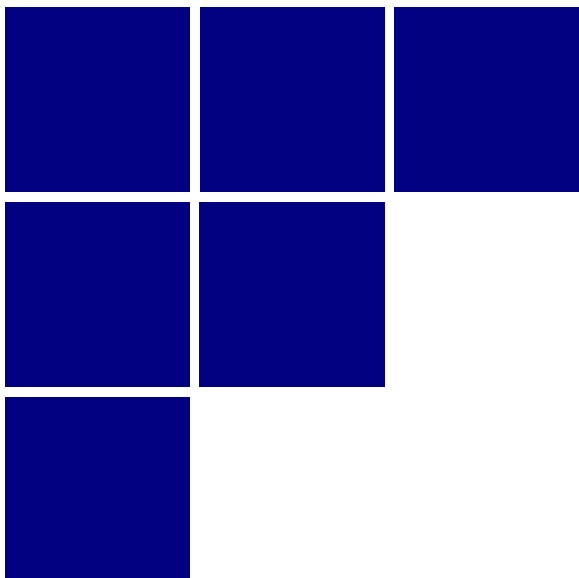




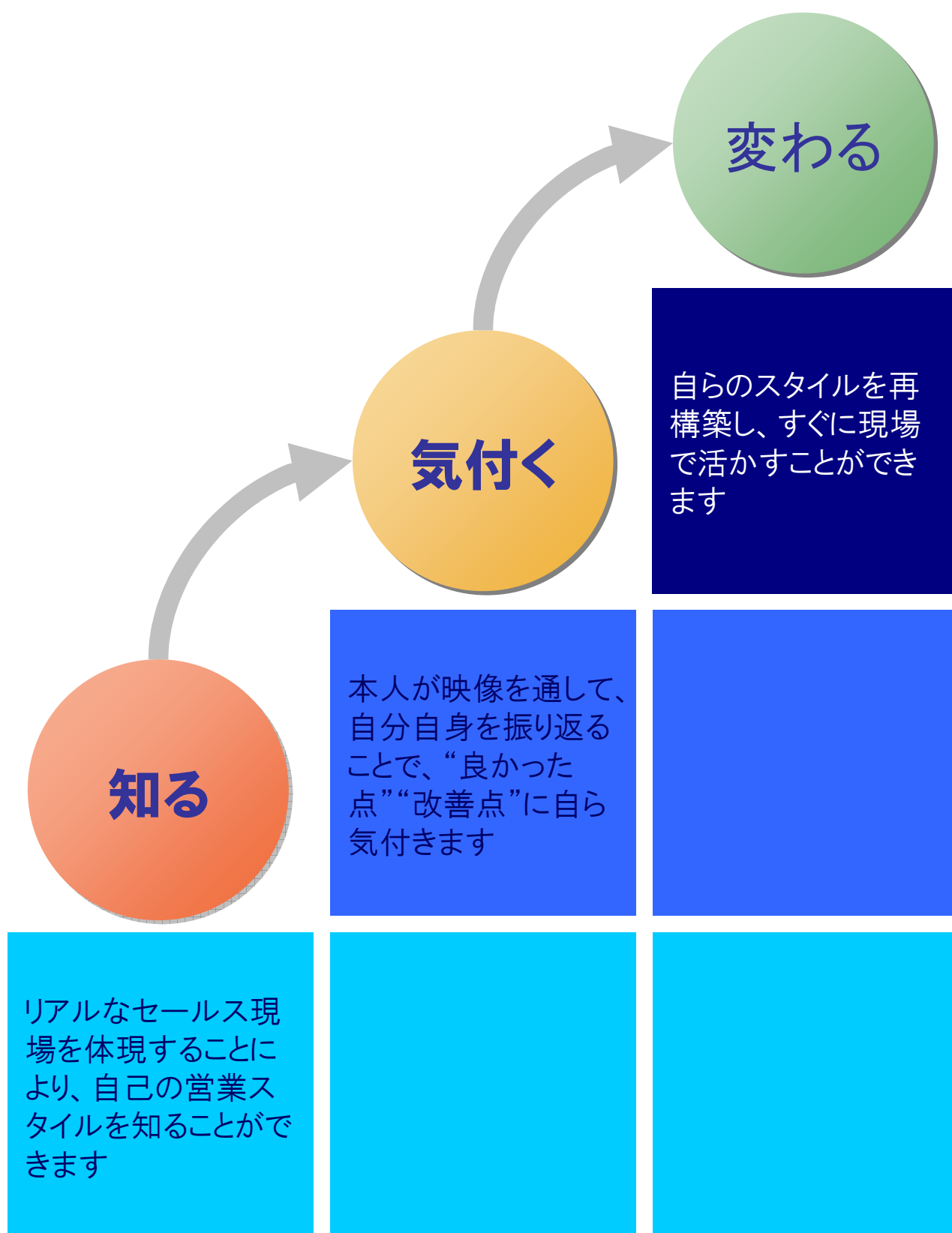
営業スキル向上のための健康診断

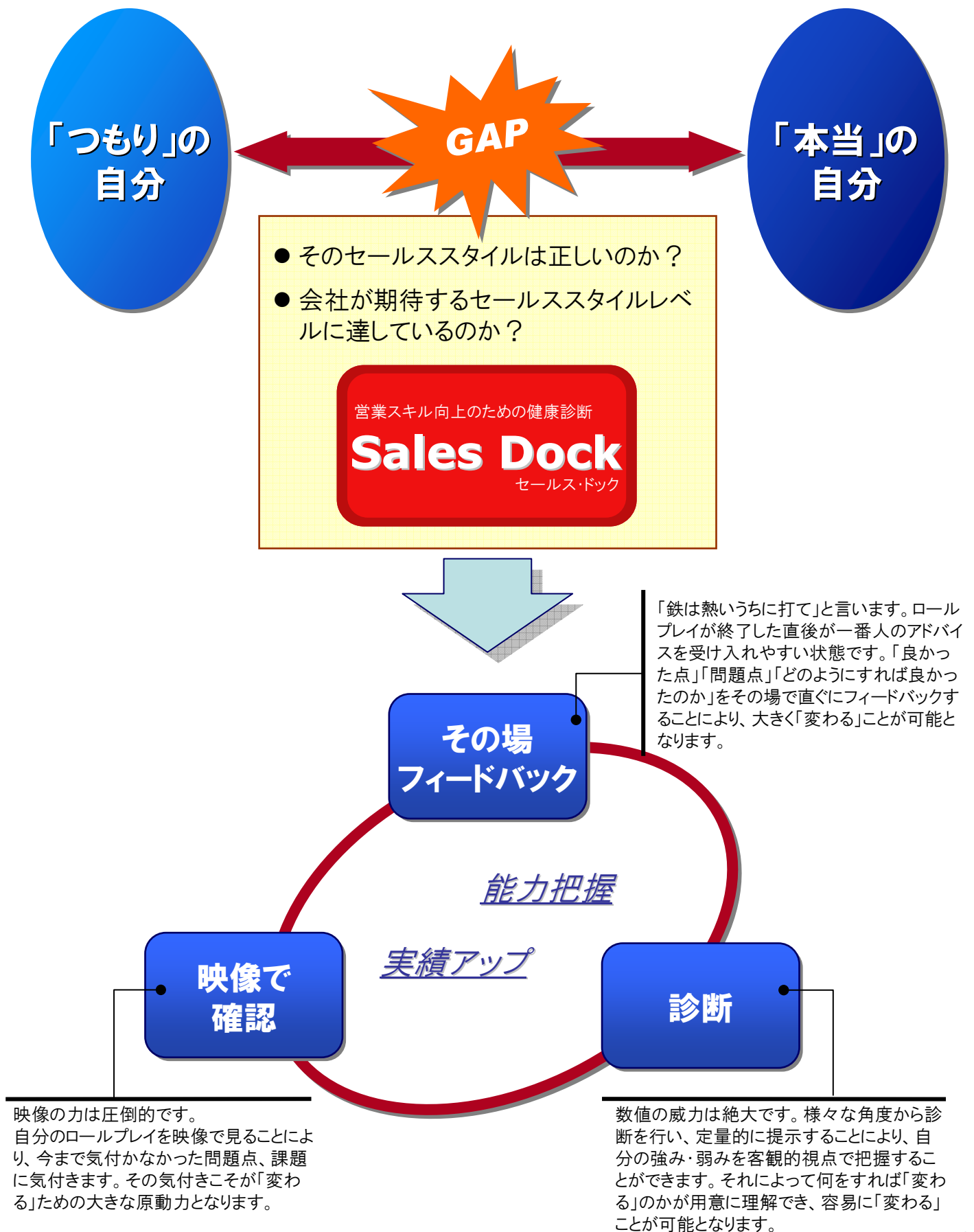
Sales Dock

セールス・ドック

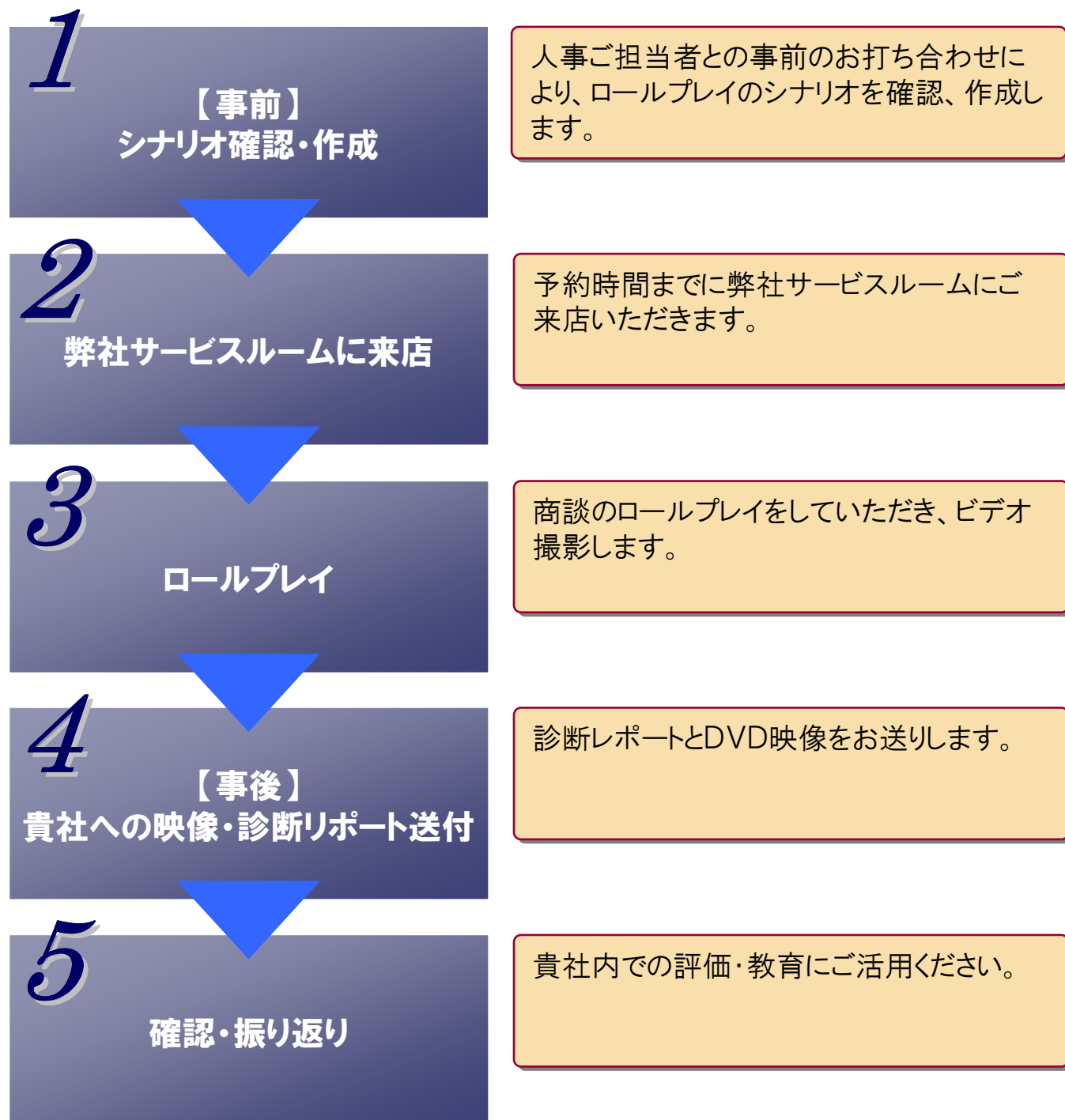


株式会社ワークスラボ





研修の流れ



半年に一回の定期的なチェックを
おすすめいたします

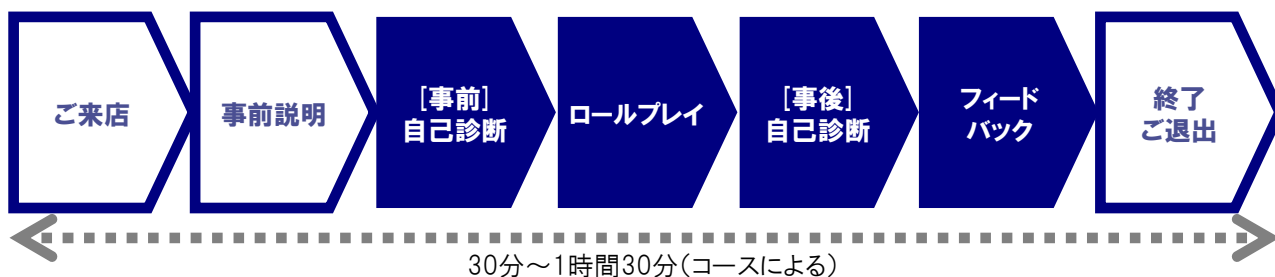
シナリオ確認・作成

また、貴社のセールススタイルに合わせて、貴社独自のシナリオを作成することも可能です(オプション対応)

[illegible]

顧客心理も盛り込んだシナリオイメージ

弊社へご来店いただき、緊張感のあるリアルなシチュエーションでロールプレイを行います。



ロールプレイ実施後1週間程度で、診断レポートと撮影した映像をDVDにして貴社にお送りいたします。

[illegible]

本研修の特徴

評価者が、ロールプレイヤーの強み・弱みを分析し、一人ひとりレポートを作成しお渡しします。

また、本研修は、営業スキルの「健康診断」であり、事前・事後の自己診断と客観的な目線とのGAPにより自分自身で課題に気付くシステムです。

身にしみる強烈な「気付き」があれば、自分自身「変わろう」とする努力が生まれます。

貴社で行う集合研修ではありませんので、一人からでも研修を行えますし、営業スタッフの都合の良い時間に研修を受講することができます。

はじめて行く場所で、初対面の相手に向かって売り込む、「本番」と同じ環境だからこそ、緊張感を持った「本気」の売り込みが再現できます。

網羅性のある
診断

リアルな実践
来店型

映像による
振り返り

「映像(ビデオ)」という事実は圧倒的です。「映像(ビデオ)」を利用することで、参加している営業スタッフの「気づき」がさらに深まります。

客観的視点に
よる診断

第三者からのアドバイスであるため、客観的な能力把握ができるとともに、受講者も納得しやすくなります。

人事のプロ
による診断

弊社の経験豊富な専門スタッフにより、営業マンの一連の行動を評価シートを元に確認しつつ、お客様役としての質問を通して商品知識や応酬話法についても確認します。

営業スキル向上のための健康診断
Sales Dock
セールス・ドック

5つの特徴

研修の効果・メリット

1 短時間で、営業マンの行動を変えられます。

受講者の拘束時間は1時間程度。
個人研修ですから、忙しい職場や入れ替わりの激しい職場でも調整可能です。

2 営業マンの能力・課題が把握でき、人事システムに反映できます。

現場まかせのOJTでは、どうしても営業マンの能力にばらつきが出ます。
それぞれの営業マンのスキルレベルが明確になれば、評価・教育がしやすくなります。
また、計画的に診断することで、一過性のものではなく計画的な育成が可能となります。

3 会場設営や日程調整など、人事ご担当様の負担を最小限にします。

ご契約後は、弊社が予約日時管理・会場準備をいたします。
受講者数が多くても、人事ご担当者様の負担となりません。

4 人材採用時の要件を作ることができます。

蓄積されたレポートをもとに、“うまくいっている営業”“うまくいっていない営業”の傾向を
分析でき、自社に必要なスキルは何か、こういった人物が自社に適性か、といった人
物像を導くことができます。

5 営業ツールの見直しにつながります。

ロールプレイの実施により、自社商品における効果的なセールススタイルが把握でき、
口頭で伝える部分、営業ツールを用いる部分の見極め等、会社全体としての営業ツ
ールの見直しにつながります。

実績

これまでに、大手企業から中小企業まで
多くの企業様での営業研修実績があります。

主な企業

実績	研修実施人数
大手自動車輸入代理店	1500名
大手派遣会社	200名
大手生命保険会社	50名
専門新聞社	120名
不動産デベロッパー	50名
食品卸売会社	40名
ホテル	60名
中堅派遣会社	50名
中堅人材サービス	30名
情報誌出版社	10名

費用

営業マンロールプレイ

コース	内容	対象	金額
Aコース 所要時間 1回当り1時間30分 本格的な商談 + 充実FB	◆本格的な商談スキルに重点 ◆診断結果をその場で受講生に丁寧にフィードバック 	 ●ベテラン営業マン ●中堅営業マン	営業マン お一人様当り 52,500円 (税込)
Bコース 所要時間 1回当り45分 本格的な商談 + 簡易FB	◆本格的な商談スキルに重点 ◆診断結果をその場で受講生に簡易にフィードバック 	 ●新入社員 ●入社直後の営業マン	営業マン お一人様当り 31,500円 (税込)
Cコース 所要時間 1回当り30分 基本スキル + 簡易FB	◆基本的な営業スキルの確認 (会社説明、商品説明のプレゼンテーション中心) ◆診断結果をその場で受講生に簡易にフィードバック 	 ●新入社員 ●入社直後の営業マン	営業マン お一人様当り 10,500円 (税込)

※すべてのコース、ロールプレイ研修+ビデオ撮影+評価シート作成+送料を含みます

オプション

貴社オリジナル ロールプレイシナリオ作成	1時間程度のインタビューを実施して、貴社のセールススタイル、商品特性、営業マンのスキルを把握した上で、貴社独自の営業ロールプレイのシナリオを作成します。	210,000円 (税込)
-------------------------	--	-------------------------