

Alpha
Marketing
Corporation

Marketing & Business Strategy

TAKAAKI ARAI

2018.6

1. 新規事業と共に歩んで15年

社会人としてマーケティングに携わり30年余。
Alpha Marketing Corporationとして独立して15年が経ちました。

ここまで続けて参ることができましたのも、クライアントの皆様
そして、ご協力いただいたパートナーの皆様の温かいご支援の賜物と
衷心より感謝申し上げます。

この間に携わった新規事業は250件に迫り
その80%以上が、企業の新しい価値として産声を上げてきました。
一つひとつが私にとっての財産であり、それなりの思い出もあります。

しかしながら、意識の中心は常に「今、この瞬間」であり
現在進行中の事案に集中しております。

今までも、そしてこれからも
新しい価値の創造を通して社会に貢献して参ります。

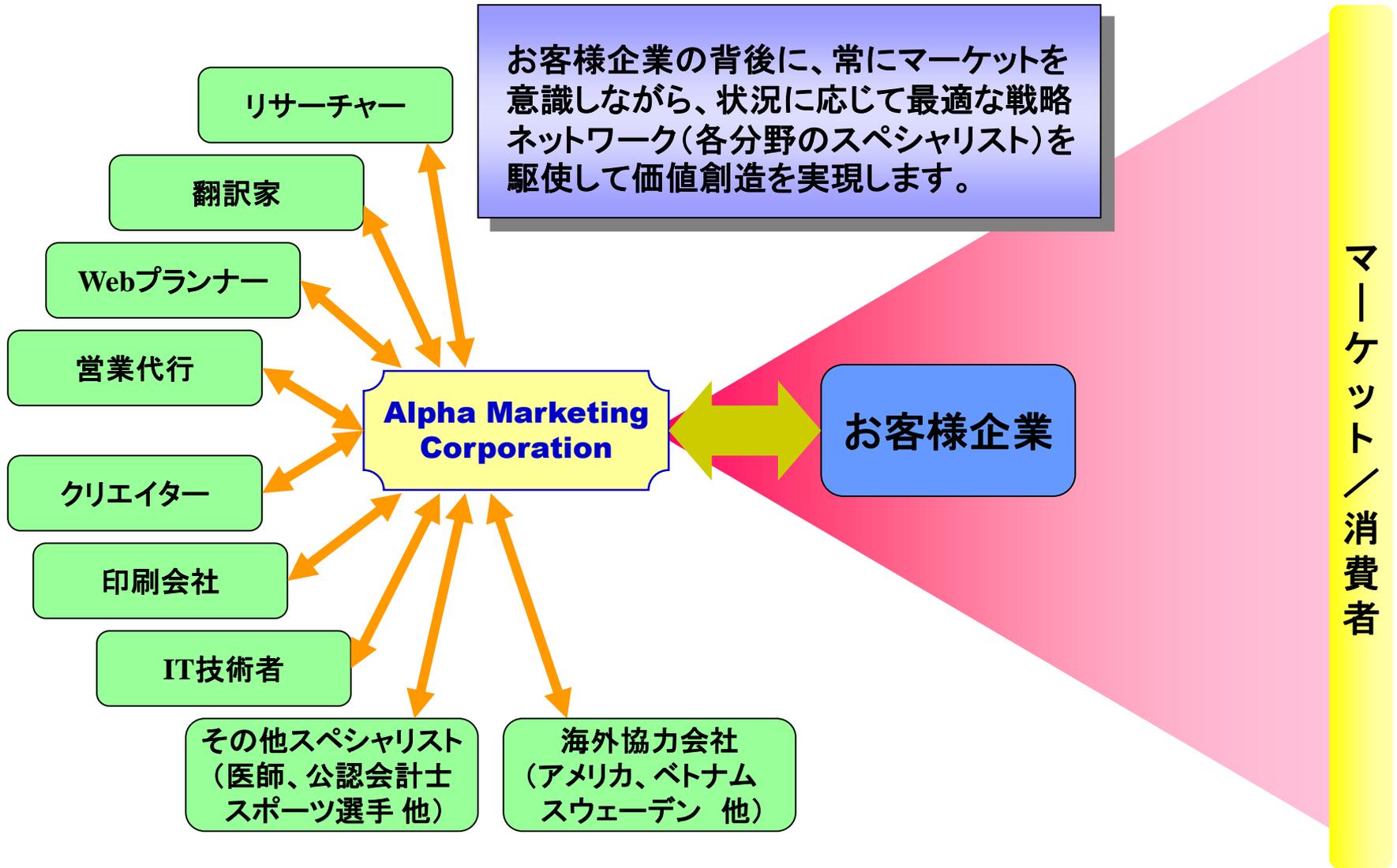
2017年5月
アルファ・マーケティング・コーポレーション
代表 新井 一 聡

2. ポリシー

お客様そして消費者へ、価値創造のためのお約束

- **実態に即した提案をします。**
 - ⇒ 机上の空論ではなく、お客様の実情に合わせ、実現可能なプランを提案します。
- **簡潔で、本質的なレポートを目指します。**
 - ⇒ 無駄を省いた本質の追究により、スピーディな展開を図ります。
- **全ての領域を、一人のコンサルタントが責任を持って担当します。**
 - ⇒ 専門別担当制による一貫性の欠如や責任の分散リスクを排除します。
- **明瞭な定額料金制が原則です。**
 - ⇒ メニュー以外の追加コスト発生リスクがありません。
- **経営者もしくは事業責任者の熱意が感じられない場合は、お断りいたします。**
 - ⇒ これが無ければ、事業の成功はありません。
- **成功の可能性が極めて低いと判断した場合、お断りする場合があります。**
 - ⇒ お客様の為にならない仕事はいたしません。
- **市場価値が望めない場合、お断りいたします。**
 - ⇒ 市場／消費者の為にならない仕事はいたしません。

3. サービス・イメージ



4. 基本メニュー

顧客企業と市場への価値創造をコンセプトとして、上場企業から中小・ベンチャー企業に至るまで成功に導く新規事業推進と、実効性の高い事業戦略構築をサポートいたします。
企業規模や活用できる経営資源等、お客様の実態に即した実践的な戦略構築を旨とし、企画のみならず、実行から人材育成に至るまで、ご要望に沿ったサービスをご提供いたします。

スポット・コンサルティング 料金： 200,000円／90分

- ・ビジネスに関する、あらゆるご相談をお受けいたします。
➡ 今、何をすべきかが明確になります。
これをきっかけに、毎年多数の新規事業が生まれています。

新規事業クイック診断 料金： 300,000円～／1件

- ・ご検討中の新規事業の成功可能性を診断します。
- ・成功確率アップのためのアイデアを提供します。
➡ 新規事業の失敗リスクが軽減します。

契約コンサルティング(月2回～) 料金： 500,000円～／月

- ・新規事業や経営改善のための事業戦略構築を一環サポートいたします。
➡ 新規事業立ち上げの精度とスピードが大幅に向上します。
経営戦略構築による体質改善、売上・粗利向上等を実現します。

メールコンサルティング 料金： 300,000円／3ヶ月

- ・企業経営上の様々な懸案事項にEメール(または電話)にてお応えします。
- ・初回面談1回を含みます。
➡ 社長の相談役として、的確な意思決定をサポートします。

セミナー 料金： 100,000円～／半日

- ・新規事業、マーケティング、事業戦略などのテーマで講師を承ります。
- ・条件等、柔軟に対応可能ですので、お気軽にご相談ください。

※ この他にも、ご希望に沿ってご提案可能ですので、お気軽にご相談ください。

5. 代表者紹介

新井 一聡 (あらいたかあき)

1963年 東京都出身

大学卒業後、商社にて新規事業開発を担当。企画から立ち上げに至る工程を実践で学ぶ。その後、メーカーや流通業などにおいて新規事業を主導した後独立。新規事業の立ち上げ支援を中心に、事業戦略の構築や中小企業の事業再生などに貢献。扱い分野は自動車、化学品、医療機器、スポーツ関連、ジュエリー、アパレルなど多岐にわたり、手掛けた新規事業案件は250を超え、その成功率は80%以上。

市場・顧客分析に基づいた実践的な戦略構築により数多くの成果を収め、上場企業から中小ベンチャー企業に至るまで顧客企業の経営者から絶大な信頼を寄せられている。東京商工会議所会員。

著書:『新規事業の成否はスタート前に決まっている』(Amazonランキング: 新規ビジネス企業部門1位、マーケティング部門3位)

1986年: 商社において新規事業開発を担当。食品、家具、ヨットなどの導入計画を立案・事業化。

1988年: 米国クライスラー社 日本法人設立に参画。以降、輸入車マーケティングに従事。

1992年: Jリーグ設立に伴い関連事業開発を担当。スポーツ・ジュエリーという新分野を開拓。

1995年: 医療機器のスポーツ市場への参入事業を立ち上げ、1年半でトップ・ブランドのポジションを確立。

1997年: 米国のカジュアル・アパレル・ブランド「エディー・パウアー」のブランド・マーケティングを担当。100万人を超える顧客データベースに基づくマーケティング戦略により、年商100億円超の有力SPA(製造小売業)としてのポジションを確立。

2002年: Alpha Marketing Corporation 設立。三共「リゲイン」のweb立ち上げを企画、導入。

2003年: ドイツ系福祉医療機器メーカーの日本進出に当たり、複数事業分野への参入戦略を策定。

2005年: 大手上場メーカーのブランド再生プラン構築。

2007年: ベトナム提携拠点開設。

2008年: スウェーデン提携拠点開設。

2009年: 東京商工会議所主催「新規事業セミナー」開催

2010年: 共同企画サービス「UcanC360」開始

2011年: 震災復興チャリティ・セミナー開催

2012年: Facebook Page開設 <<https://www.facebook.com/AlphaMarketingCorp>>

2013年: 新規事業案件、150件突破!

2014年: コラボ企画『資金調達支援サービス』開始

2015年: 新規事業案件200件突破!

2016年: 実践型新規事業セミナーにより、7件の新規事業案件がスタート

2017年: 設立15周年

2018年: 中小企業経営者のための自律型コミュニティ “Ten Billion Society” スタート

6. 主要実績

【新規事業】

- ★250件以上に携わり、その成功確率は80%以上。直近10年間では90%の確率で成功に導く。
- ★新会社設立から3年で売上高100億円、従業員数100名規模に育成。
- ★事業アライアンスによる新規事業創出多数。
- ★海外ブランドの国内導入及び海外企業の日本進出支援実績多数。

【経営改善】

- ★戦略的経営の導入により、3年間で売上高4倍、利益率30%向上。
- ★ブランド再生、企業再生実績多数。
- ★ワンマン経営から組織経営へ移行推進。

【マーケティング戦略】

- ★効果4倍のマーケティング戦略構築。
- ★マーケティングの仕組化支援多数。

【セミナー】

- ★年間5～6回、実践型新規事業セミナーを開催。
- ★セミナーをきっかけに、毎回新規事業がスタートしている。
- ★中小企業を対象とした経営改善セミナーを定期開催、続々と実績報告が届いている。

【セミナー受講企業(一部)】

- ・ブリジストン ・ニコン ・JFE商事エレクトロニクス ・スカパーJSAT ・パナソニック ・凸版印刷 ・フジクラ
- ・ジュピターテレコム ・旭硝子 ・ソニー・ミュージックエンタテインメント ・文化放送 ・シチズンホールディングス
- ・豊田合成 ・朝日航洋 ・中部電力 ・パラマウントベッド ・サニーヘルス ・オートバックスセブン ・KDDI
- ・郵船商事 ・NTTデータ ・伊藤忠テクノソリューションズ ・椿本チエイン ・ポニーキャニオン ・協和エクシオ
- ・サッポロホールディングス ・ポニーキャニオン ・カネカ ・グローリー ・三協立山 他多数

7. 会社概要

社名: Alpha Marketing Corporation (アルファ・マーケティング・コーポレーション)

代表者: 新井 一 聡 (Takaaki Arai)

設立: 2002年3月

所在地: 東京都新宿区

事業内容: コンサルティング(新規事業・事業戦略・マーケティング・ブランディング等)
中小企業経営サポート(経営全般をサポート)
講演・研修・執筆

所属団体: 東京商工会議所

ブログ: ビジネスコラム『マーケティング小咄 プラスα』

関連会社: 株式会社VTM(ベトナム事業)

Credivel社(スウェーデン提携会社)

関連サイト: 経営堂 <http://www.keieido.net/pageidx3_catg0_agentflg0_idx302.html>