

AS 店舗コンサルタントのサービス

外資系“勝ち組”店舗の成功ノウハウを教える！



GAPやディズニーストアと、あなたの店舗の違いは？

GAPやディズニーストアの運営経験者である鈴木塾長が、売上を上げる繁盛店の作り方を教えます。



- | | | |
|-------------|---------|-------------|
| ● 元GAP | 地区統括責任者 | (エリアマネージャー) |
| ● 元ディズニーストア | 売場管理責任者 | (フロアマネージャー) |
| ● 元ワーナーストア | 店舗運営責任者 | (ストアマネージャー) |
| ● 元バンダイ | 直営店舗指導員 | (スーパーバイザー) |

AS 店舗コンサルタントの4つのサービス

小売店繁盛塾
ジャンジャン儲かる教材

鈴木式コンサルティング
小売店の覆面調査

対象店舗と対象者は

【対象店舗】 **小売店専門**

【対象者】 「小売店関係者」 / 「商工会関係者」 / 「フランチャイズ化を希望している方」 /

「異業種からの小売参入を希望されている方」 / 「新規事業として小売店経営を希望している方」

その効果は

売上が20%以上あがる。

塾長のプロフィール

現場(お店)のたたき上げです！

わたしは、「コンサルタント」って言っても、中小企業診断士や労務・財務の先生ではありません。わたしのキャリアは、販売員からスタートして、店长・エリアマネージャー・スーパーバイザーを歴任した現場(店舗)のたたき上げです。だから小売店運営に関しては、何でもお答えできます。

この経歴が証拠です。

20年前はこんな人

「今とは別人ですね・・・」
学生時代は、インポートショップの販売員でした。



10年前はこんな人

「スタッフと記念撮影！」
着ぐるみにも入る、キャラクターショップの熱血店长でした。



5年前はこんな人

「店长と記念撮影！」
世界1位のアパレル企業、GAPのエリアマネージャーでした。



3年前はこんな人

「仮面ライダーとも記念撮影！」
日本1位のおもちゃメーカー、バンダイ直営店の運営指導員でした。



現在はこんな人

「どこでも熱血指導！」
繁盛店育成企業、AS店舗コンサルタントの代表取締役社長です。



小売店繁盛塾

短期間で売上を劇的に上げるノウハウが学べる！



- ✔ 外資系小売店の成功ノウハウがすべて学べる！
- ✔ 卒業後は何度でも同じ講座を受講できる！
- ✔ 「小売店繁盛マニュアル100」(定価42万円)がもらえる！
- ✔ 「志」の高い小売店仲間が沢山できる！

小売店繁盛塾とは

小売店繁盛塾とは、小売店関係者、商工会関係者が、売上を上げる小売店経営を学ぶ塾です。

小売店繁盛塾

たったの3か月で、売上を劇的に上げるノウハウが学べる！

【月謝】31,500円

小売店繁盛塾「無料ホームページ体験講座」

講義をホームページ上で体験できる！

【料金】無料

小売店繁盛塾「お試し体験講座」

塾長が、あなたの悩みを解決する！

【料金】5,250円

小売店繁盛塾「集中講座」

少人数4名！2日間で繁盛店のノウハウを完全マスター！

【料金】525,000円/4名

小売店繁盛塾の生徒は

- ✔ 店長さん
- ✔ マネージャーさん
- ✔ 社長さん
- ✔ 小売店関係者の方
- ✔ 商工会関係者の方
- ✔ オーナーさん
- ✔ フランチャイズ化を希望している方
- ✔ 異業種からの小売参入を希望されている方
- ✔ 新規事業として小売店経営を希望している方

小売店繁盛塾の効果は

多くの仲間が、20%以上、売上を上げています。

ジャンジャン儲かる教材

このマニュアルの通りに、お店を運営すれば
あなたのお店もジャンジャン儲かる繁盛店！

【人】採用教育マニュアル

- 『マニュアル 1』 アルバイト雇用マニュアル
- 『マニュアル 2』 アルバイト雇用シート
- 『マニュアル 3』 アルバイト雇用の注意点
- 『マニュアル 4』 社員雇用マニュアル
- 『マニュアル 5』 社員雇用シート
- 『マニュアル 6』 採用チェックリスト
- 『マニュアル 7』 アルバイト退職マニュアル
- 『マニュアル 8』 社員退職マニュアル
- 『マニュアル 9』 退職者を減らす指導マニュアル
- 『マニュアル 10』 退職者アンケート(アルバイト用・社員用)
- 『マニュアル 11』 接客マニュアル
- 『マニュアル 12』 電話対応マニュアル
- 『マニュアル 13』 接客チェックリスト
- 『マニュアル 14』 レジマニュアル(操作編)
- 『マニュアル 15』 レジマニュアル(対応編)
- 『マニュアル 16』 レジカウンター管理マニュアル
- 『マニュアル 17』 レジチェックリスト
- 『マニュアル 18』 開店・閉店業務マニュアル
- 『マニュアル 19』 開店・閉店業務チェックリスト
- 『マニュアル 20』 新入社員教育マニュアル
- 『マニュアル 21』 コミュニケーション マニュアル(基礎編)
- 『マニュアル 22』 コミュニケーション マニュアル(実践編)
- 『マニュアル 23』 コミュニケーションツール活用マニュアル
- 『マニュアル 24』 コミュニケーション テスト
- 『マニュアル 25』 コーチング マニュアル
- 『マニュアル 26』 コーチング テスト
- 『マニュアル 27』 店舗社員教育プログラム
- 『マニュアル 28』 店舗社員教育マニュアル
- 『マニュアル 29』 店舗社員教育チェックリスト

【人】管理評価マニュアル

- 『マニュアル 30』 個人情報管理シート
- 『マニュアル 31』 業務申請シート
- 『マニュアル 32』 服務規則集
- 『マニュアル 33』 採用規則集
- 『マニュアル 34』 給与規則集
- 『マニュアル 35』 昇進・昇給 / 降格・減給 規則集
- 『マニュアル 36』 就業時間・休暇 規則集
- 『マニュアル 37』 社会保険 規則集
- 『マニュアル 38』 異動・休職・復職・再雇用 規則集
- 『マニュアル 39』 退職・解雇・懲戒 規則集
- 『マニュアル 40』 店舗規則集
- 『マニュアル 41』 店舗規則テスト
- 『マニュアル 42』 問題のある従業員に対する対応マニュアル
- 『マニュアル 43』 セクシャルハラスメント対応マニュアル
- 『マニュアル 44』 セクシャルハラスメント テスト
- 『マニュアル 45』 ユニホーム規則集(男性用・女性用)
- 『マニュアル 46』 就業規則集(アルバイト用)
- 『マニュアル 47』 店舗規則集(アルバイト用)
- 『マニュアル 48』 就業規則集(社員用)
- 『マニュアル 49』 店舗規則集(社員用)
- 『マニュアル 50』 人事評価マニュアル
- 『マニュアル 51』 アルバイト評価マニュアル
- 『マニュアル 52』 契約社員評価マニュアル

- 『マニュアル 53』 正社員評価マニュアル
- 『マニュアル 54』 店長評価マニュアル
- 『マニュアル 55』 人事評価シート

【物】商品陳列マニュアル

- 『マニュアル 56』 VMDマニュアル(基礎編)
- 『マニュアル 57』 VMDマニュアル(実践編)
- 『マニュアル 58』 VMDチェックリスト
- 『マニュアル 59』 商品管理シート
- 『マニュアル 60』 店長教育プログラム
- 『マニュアル 61』 店長教育マニュアル
- 『マニュアル 62』 経営分析マニュアル
- 『マニュアル 63』 商品展開マニュアル
- 『マニュアル 64』 納品対応マニュアル
- 『マニュアル 65』 清掃マニュアル
- 『マニュアル 66』 メンテナンスマニュアル
- 『マニュアル 67』 清掃・メンテナンス チェックリスト
- 『マニュアル 68』 事務所管理マニュアル
- 『マニュアル 69』 ストックルーム管理マニュアル
- 『マニュアル 70』 事務所・ストックルーム チェックリスト

【金】金銭管理マニュアル

- 『マニュアル 71』 売上金管理シート
- 『マニュアル 72』 簿算管理マニュアル
- 『マニュアル 73』 売上金管理チェックリスト
- 『マニュアル 74』 計数管理シート
- 『マニュアル 75』 計数管理マニュアル(基礎編)
- 『マニュアル 76』 計数管理マニュアル(応用編)
- 『マニュアル 77』 計数管理テスト
- 『マニュアル 78』 計数報告シート
- 『マニュアル 79』 P/L 管理シート
- 『マニュアル 80』 事故防止マニュアル
- 『マニュアル 81』 事故対応マニュアル
- 『マニュアル 82』 事故管理マニュアル
- 『マニュアル 83』 事故対策マニュアル
- 『マニュアル 84』 クレーム防止マニュアル
- 『マニュアル 85』 万引き防止マニュアル
- 『マニュアル 86』 従業員による盗難防止マニュアル

【店】店舗運営マニュアル

- 『マニュアル 87』 人件費削減マニュアル
- 『マニュアル 88』 残業削減マニュアル
- 『マニュアル 89』 人時生産性管理マニュアル
- 『マニュアル 90』 責任者育成マニュアル
- 『マニュアル 91』 運営チェックリスト
- 『マニュアル 92』 アルバイトリーダー育成マニュアル
- 『マニュアル 93』 経費削減マニュアル
- 『マニュアル 94』 発注管理チェックリスト
- 『マニュアル 95』 販売促進チェックリスト
- 『マニュアル 96』 繁忙期の店舗運営マニュアル
- 『マニュアル 97』 繁忙期の運営チェックリスト
- 『マニュアル 98』 運営指導マニュアル
- 『マニュアル 99』 運営監査シート
- 『マニュアル 100』 帳票類監査シート

【料 金】420,000 円(税込)

鈴木式コンサルティング

アルバイト1人分のコストで繁盛店ができる！



- ✔ 限定3社のみ直接コンサルティング！
- ✔ 『小売店繁盛マニュアル100』を包み隠さずに伝授！
- ✔ 繁盛店の運営マニュアルを全店の全スタッフに落とし込む！
- ✔ 売上がアップして繁盛店になる！

鈴木式コンサルティングとは

秘伝のノウハウを伝えるに、塾長の鈴木が直接指導にお伺いいたします。

しっかり教えてコース(週1日)

限定2社

【料 金】 630,000 円(税込) + 交通費

しっかり教えてコース(週2日)

限定1社

【料 金】 1,050,000 円(税込) + 交通費

限定3社しかお受け出来ません。

わたしの20年のキャリアを本気で教えるから、**限定3社**しかお受けできません。

【対象企業】 「小売業」 / 「フランチャイズ化を希望している企業」 /
「異業種から小売参入を希望されている企業」 / 「新規事業として小売経営を希望している企業」

驚きの効果とは

- | | | | |
|---|---------------|---------------|------------|
| ✔ | レディースアパレルショップ | (本社:東京 店舗数31) | 売上42.2%アップ |
| ✔ | 輸入雑貨店 | (本社:大阪 店舗数9) | 売上31.9%アップ |
| ✔ | ホームセンター | (本社:東京) | 売上21.6%アップ |
| ✔ | FC店 | (本社:東京) | 利益21.1%アップ |
| ✔ | インポートショップ | (本社:福岡) | 利益9.5%アップ |

小売店の覆面調査

有名ブランドの視点で、貴店の現状を厳しく調査！



覆面調査とは

アルバイトが調査するのではありません。
有名ブランドのエリアマネージャー経験者が、あなたのお店を調査します。

【人】スタッフ調査

接客・サービスについて調査：40項目
【料 金】51,500円(税込)

【物】マーチャндаイズ調査

商品の陳列について調査：62項目
【料 金】51,500円(税込)

【金】レジ調査

レジに対応状況について調査：24項目
【料 金】42,000円(税込)

【店】クリンネス調査

清掃状況について調査：88項目
【料 金】51,500円(税込)

調査の対象となる店舗は

- 【自店の調査】「人件費を削減したいのだが、現状の人員が適性か調査してほしい」など
- 【競合店の調査】「この商品が売れないのだが、競合店はどのように陳列しているのか調査してほしい」など

覆面調査の効果は

- ✔ 売上不振の原因がわかる。
- ✔ 店舗の問題点がわかる。
- ✔ 店舗の本当の姿が見える。
- ✔ 定期的に行うことで、店舗の緊張感を保つことができる。
- ✔ 各種チェックシートがもらえる。