

「場」作りの達人

ファシリテーション ベーシック

企業活動には会議が欠かせません。会議の目的を理解し効率的に運営していくことで大きな成果を生み出しましょう。本研修では様々な模擬会議から、効率的で成果を生み出す会議の進め方を学んでいきます。本コースで基礎的な場の作り方を習得し、実践していくことで、商談の場へも活用可能です。

■研修の目的・狙い・期待効果

- 会議の効率化を図り、より高い成果を上げることができる。
- 実践的なコミュニケーションスキルを学ぶことができる。

■推奨する受講者

管理職、中堅・若手社員

■標準カリキュラム1日コース (赤字は本日のデモ) ■

項目	本日のデモについて
1. ファシリテーションの基礎知識	一つのテーマについて実際に会議を行なっていた後に、その会議の進め方を振り返りながら、より良い会議のための注意点について解説します。
2. 模擬会議 ①	
3. より良い会議のための注意点	
4. 模擬会議 ②	
5. コミュニケーションスキル	
6. 模擬会議 ③	

■講師：中村 泰彦 (ナカムラ ヤスヒコ)

■所 属： 有限会社ワイ・エー・エス 代表取締役 (キャプラン契約講師)

■略 歴：

1965年生まれ。青山学院大学卒。不動産デベロッパー、投資コンサルティング会社でのアメリカ駐在、不動産会社・飲食店経営を経て、2001年より研修講師活動を開始。これまでに12ヶ国で800回以上の研修を行なっている。2005年には国際青年会議所の褒賞において世界最優秀トレーナーを受賞。2005年に同社を設立し、現在に至る。参加型、受講者の自主性を引き出す研修には定評がある。

■その他、得意なテーマ： 力を引き出すPUTシリーズとして様々な研修を実施

プレゼンテーション、リーダーシップ、モチベーション、思考特性、行動特性プロファイリング
ライフプランニング、経営理念



◎こちらの研修コースまたは講師にご興味のある方は以下の連絡先にお問い合わせ下さい。

キャプラン株式会社 人材開発センター 担当：野村、伊藤

TEL：03-3497-9420

E-mail：info@mail.caplan.jp